



II CASHFLOWTIPS

Voor meer WINST in je bedrijf



DE WINSTCONSULTANT

INHOUD

INLEIDING	3
11 CASHFLOWTIPS VOOR MEER WINST IN JE BEDRIJF,	4
OVER MIJ	5

INLEIDING

Jij hebt mijn checklist aangevraagd met 11 cashflowtips voor meer winst in je bedrijf. Misschien was je gewoon nieuwsgierig? Of heb je soms ook wel eens het gevoel dat het geld je door je vingers glipt en je

- Aan het einde van de maand jezelf niet het salaris uit kunt betalen dat je waard bent.
- Er nog een stapel onbetaalde rekeningen blijft liggen terwijl er geen saldo meer op je bankrekening staat.
- Je het zweet uitbreekt bij het zien van de blauwe envelop op de deurmat.
- Je niet of nauwelijks iets aan je pensioensopbouw doet, terwijl je weet dat dit hard nodig is.
- Je nog zo veel plannen en wensen hebt, maar geen idee hebt hoe je deze kunt realiseren.
- Je zou willen investeren in een cursus, of in een team, maar niet zeker weet of dit financieel verstandig is.
- Er aan het einde van het jaar eigenlijk maar heel weinig winst is gemaakt met jouw bedrijf.

Lees mijn tips aandachtig en probeer er zoveel mogelijk van te implementeren. Zij zouden er in elk geval toe moeten leiden dat jij meer grip krijgt op jouw geld, en dat je meer winst gaat maken.

Ik kan mij voorstellen dat er tips zijn waarbij jij je afvraagt “Hoe dan?” Schroom dan niet om contact met mij op te nemen. Het is een checklist, dus beknopt, anders had ik er een e-boek van gemaakt. Maar mijn ervaring is dat deze dan weer niet gelezen wordt dus dan schiet het zijn doel voorbij. Ik wil juist iets bieden waar je echt iets aan hebt zonder dat het je een hele tijd kost om het te lezen en het op een stapel ongelezen stukken belandt.

Wil je echt meer hulp en begeleiding, kijk dan op mijn website. Ik bied verschillende diensten in verschillende pakketten aan, voor elk wat wils. Je kunt altijd een afspraak met mij maken voor een gratis en vrijblijvend Winstgesprek. We bespreken dan samen hoe ik jou het beste kan helpen.

Ik help jou graag bij het opbouwen van een financieel gezond en winstgevend bedrijf!

Hartelijke groet,

Ria

II CASHFLOWTIPS VOOR MEER WINST IN JE BEDRIJF,

zodat je je salaris, belastingen en rekeningen altijd op tijd kunt betalen.

1. Houd wekelijks je administratie bij. Zo kun je tijdig ingrijpen als dat nodig is.
2. Zorg dat je de financiële overzichten van je boekhouding/boekhouder maandelijks krijgt en ook begrijpt.
3. Voer een strak en gestructureerd debiteurenbeleid. Stuur meteen een betalingsherinnering als een klant niet op tijd betaald heeft, of bel even.
4. Doe dagelijks iets dat geld oplevert. Benader prospects, zet een advertentie, maak een marketingcampagne, verkoop oude voorraad met korting.
5. Neem nooit geld op van je creditcard om een rekening van te betalen. Je moet dit straks ook weer terugbetalen!
6. Doe geen ongeplande uitgaven op basis van je banksaldo, tenzij je weet dat alle rekeningen betaald zijn.
7. Doe alleen investeringen waarvan je weet dat die uiteindelijk geld opleveren. En kies dan voor de goedkoopste optie. Upgraden kan altijd later nog.
8. Onttrek privé nooit meer geld aan je bedrijf dan de hoogte van je winst.
9. Kijk eens per jaar naar je abonnementen en verzekeringen. Beëindig die zaken waar je zelden of nooit gebruik van maakt.
10. Heb je producten of diensten die niet goed lopen, stop daar dan mee. Je kunt je tijd en geld beter steken in goedlopende dingen. Of bedenk iets nieuws.
11. Houd voorraden zo klein mogelijk. Dit is liggend geld dat je beter kunt besteden.





OVER MIJ

Ik ben Ria Meijer, ik ben getrouwd en heb 3 kinderen plus 2 kleinkinderen, 2 katten en 1 hond. Ik hou van lezen, reizen (mijn favoriete land is Frankrijk), muziek luisteren, uit eten gaan of op een terrasje zitten, naar een concert of het theater gaan, dansen, zwemmen en een wandeling in het bos of langs het strand maken. En vooral veel gezellige dingen doen met mijn gezin.

Omdat ik vanwege mijn reuma volledig in de WAO kwam maar me heel graag nog nuttig wilde maken voor de maatschappij ben ik sinds december 2000 eigenaar/directeur van administratiekantoor HBM Office Support en help ondernemers met hun bedrijfsadministratie en belastingaangiften. Ik doe dit vanuit mijn eigen kantoor aan huis. Sinds 2004 heb ik me hierdoor uit de WAO kunnen werken omdat ik financieel volledig zelfstandig rond kon komen.

Sinds januari 2019 geef ik trainingen en workshops op het gebied van boekhouding, belastingen en financieel management, en begeleid ik als Winstconsultant ondernemers naar een financieel gezond bedrijf. Sinds april 2020 ben ik gecertificeerd Profit First Professional en heet mijn bedrijf nu De Winstconsultant.

Als dochter en kleindochter van arbeiders heb ik al jong geleerd dat je zuinig met geld om moet gaan en een goed overzicht moet hebben van je inkomsten en uitgaven om financieel niet in de problemen te komen. Cijfers hebben mij altijd aangetrokken: het is concreet en een boekhouding en belastingaangifte moeten nu eenmaal kloppen. Ik leerde bij wijze van spreken dan ook eerder rekenen dan lezen. Op school waren mijn lievelingsvakken, hoe kan het ook anders, wiskunde en handelskennis (boekhouden en bedrijfsrekenen). Ik vind het heerlijk mensen dingen uit te leggen en hielp dus menige klasgenoot na schooltijd met deze vakken.

Ik vind het belangrijk dat ondernemers een goed financieel overzicht van hun bedrijf hebben zodat zij de juiste financiële beslissingen kunnen nemen, waarbij zij zich vooral richten op hun winst. Sinds augustus 2019 heb ik een programma ontwikkeld speciaal voor zelfstandig dienstverleners. In mijn Winsttraject maken zij een winstgevend plan en leren zij met de wereldwijd beproefde methode Profit First hun financiën te beheersen en beheren zodat zij voldoende winst halen uit hun bedrijf en moeiteloos hun salaris, belastingen en kosten kunnen betalen. Hierdoor hebben zij meer rust en inzicht en kunnen zij financieel ontspannen ondernemen en zich volledig op hun eigen werkzaamheden richten.